

# ICE

Seminar

## „Zertifizierter Versicherungsmakler“

ICE Institute for Corporate Education GmbH



## Branche mit Zukunft

Die Nachfrage nach Versicherungen und entsprechender Beratung steigt ständig. Neben der klassischen Risikoabsicherung suchen die Kunden zunehmend eine ganzheitliche Betreuung zu Finanz- und Risikofragen. Zentral ist die gezielte Ausrichtung der Versicherungen auf die jeweilige Lebenssituation sowie die spezifischen Bedürfnisse der Kunden.

In diesem Markt nehmen Versicherungsmakler\*innen mit ihrer individuellen Beratung mehr und mehr eine Schlüsselstellung ein. Sie gestalten für ihre Kunden maßgeschneiderte Konzepte der Vorsorge, Absicherung und Vermögensverwaltung.

Es geht auch um viel Geld in dieser Branche. Täglich zahlen die Versicherer allein in Deutschland über 600 Mio € an ihre Kunden aus für Schäden, Behandlungskosten oder Renten – mit steigender Tendenz.

Unser Seminar umfasst deshalb sowohl Themen der Versicherungswirtschaft als auch der Finanzdienstleistung.

Entsprechende Expert\*innen sind in der Branche begehrt und finden attraktive Arbeitsplätze.

# Seminar Zertifizierter Versicherungsmakler

## Seminarinhalte

Im Kern geht es um die Vermittlung fundierter Kenntnisse der Versicherungs- und Finanzwirtschaft mit speziell rechtlichen, mathematischen und produkt- bzw. versicherungsspartenbezogenen Inhalten. Zusätzlich lernen die Teilnehmer\*innen durch fachübergreifende Studieninhalte, Planspiele, Fallstudien und Projekte lösungs- und zukunftsorientiert zu denken und zu handeln.

## Kombination von Theorie und Praxis

Das Seminar ist besonders praxisorientiert durch die Kombination von theoretischem Input und dessen Umsetzung in die betriebliche Arbeit. Die Anwendung erfolgt vielseitig: durch Übungen im Team während der Vorlesung, durch individuelle Übertragung in den eigenen Job sowie durch Seminararbeiten, bei denen konkrete Themen des eigenen Unternehmens bearbeitet werden. In einem eigenen Projekt-Modul entwickeln die Teilnehmer\*innen seminarübergreifend Lösungen für konkrete Probleme, die von der Geschäftsführung des eigenen Unternehmens gestellt werden. Damit garantieren wir die Umsetzung des Gelernten und gestalten gleichzeitig das Lernen vielfältig und abwechslungsreich.

## Das Seminar umfasst 5 Module

Grundlagen des  
Versicherungsmaklers &  
Organisation

Versicherungsprodukte

Betriebl. Altersvorsorge &  
Finanzprodukte & Recht

Marketing/Vertrieb &  
Psychologie

Projekt-Modul

# Seminar **Zertifizierter Versicherungsmakler**

## Das Seminar auf einen Blick

- Je 4 Vorlesungstage in den Modulen 1-4, insg. 1 Tag im Projektmodul.
- Hybrides Modell, d.h. 2 Tage Präsenz und insg. 2 Tage remote pro Modul.
- Alle Module können auch einzeln belegt werden.
- Prüfung in Form einer "Abschlussarbeit" am Ende eines jeden Moduls zur praktischen Anwendung der Theorie mit Präsentation der Ergebnisse.
- Workload pro Modul entspricht 6 ECTS, für das Seminar insg. also 30 ECTS.
- Die TN erhalten ein Abschluss-Zertifikat „Diploma of Basic Studies“ (DBS).
- Das Seminar kann an mehreren Standorten in D-A-CH durchgeführt werden – wir nutzen hierfür unser breites Netzwerk.

## Vorgesehene Termine für das nächste Seminar

(Okt 2022 – März 2023)

Präsenztermine	Online-Termine Freitag Nachmittag	Samstag Vormittag
7. + 8. Oktober		
	14. + 21. + 28. Okt.	15. + 22. + 29. Okt.
2. + 3. Dezember		
	9. Dez.	10. Dez.
8. + 9. Januar		
	15. + 22. Jan.	16. + 23. Jan.
5. + 6. Februar		
	12. + 26. Febr.	13. + 27. Febr.
12. März		

# Unsere Standorte in Deutschland, Österreich & Schweiz



## Weiterführendes Bachelor-Studium

Das Seminar hat 5 Module mit einer Äquivalenz von 30 ECTS. Es kann gut in ein weiterführendes Bachelor-Studium z.B. BWL integriert werden, da den Teilnehmer\*innen bereits erworbene Kompetenzen auf das Studium angerechnet werden. Auch die Anrechnung des Praxissemesters lässt sich problemlos gestalten. **Der zusätzliche Aufwand für den Abschluss eines Bachelorstudiums umfasst 3-4 Semester je nach Anrechnungsumfang.**

Präsenztage werden regional vor Ort durchgeführt. Dazu nutzen wir die Standorte aus unserem Netzwerk. *Wenn diese nicht reichen, buchen wir passende dazu.*

# Öffentliche Fördergelder für Weiterbildungsaktivitäten.

## Qualifizierungschancengesetz und Arbeit-von-morgen-Gesetz

Mit dem Qualifizierungschancengesetz wurde die Möglichkeit der Weiterbildungsförderung für Arbeitnehmer\*innen ausgeweitet. Zielgruppe dieser Förderung sind Beschäftigte, deren berufliche Tätigkeiten durch die **Digitalisierung** oder von sonstigem Strukturwandel bedroht werden.

Das ICE ist bei der Bundesagentur für Arbeit gem. **AZAV zertifiziert**. Damit können Unternehmen **für unsere Qualifizierungen Fördermaßnahmen der BA** in Anspruch nehmen. Für das Seminar „SW-Entwicklung“ haben wir auch die sog. Maßnahmen-Zertifizierung erreicht.

Wir unterstützen unsere Kunden auf Wunsch vollumfänglich bei der Beantragung der Förderungen. Auch dazu haben wir **umfangreiche Erfahrungen**, die wir zielführend einbringen können.

Für die Unternehmen bedeutet dies nicht nur **Zuschüsse** zu den **Qualifizierungsgebühren**, sondern auch für den dadurch entstehenden **Arbeitsausfall**.

Bei Unternehmen bis zu **10 Mitarbeitern** sind dies **bis zu 100% der Seminarkosten** sowie **zusätzlich bis zu 90% des Arbeitsentgelts** während der Qualifizierung. Bei Unternehmen bis zu **250 Mitarbeitern** sind dies **bis zu 65% der Seminarkosten** (für MA ab 45 Jahren sowie für Schwerbehinderte bis zu 100%) sowie **zusätzlich bis zu 65% des Arbeitsentgelts**. Bei Unternehmen mit **mehr als 250 MA** reduzieren sich diese Förderungen.

Bei der Geltendmachung der Förderungen unterstützen wir Sie gern.

Unsere Zertifizierung bei der Bundesagentur für Arbeit eröffnet Ihnen umfassende Fördermöglichkeiten.



# INSTITUTE FOR CORPORATE EDUCATION

Ihr Partner für  
maßgeschneiderte Qualifizierung.

## ICE

Worauf warten  
Sie noch?  
Legen wir los.

Ihre Ansprechpartnerin



Dr. Andrea Prexl

[Andrea.prexl@ice.institute](mailto:Andrea.prexl@ice.institute)



+49-89-453 521 822